

Hier stärken Sie unsere Marktposition

Technischer Verkäufer/in im Aussendienst in der Suisse - Romandie (w/m/d)

STEBATEC ist ein impulsgebendes Unternehmen im Wasser- und Abwassermarkt mit vielen Auftraggebern der öffentlichen Hand. Unser Team erarbeitet innovative Automatisierungslösungen etwa für Kläranlagen, Wasserversorgungen, Fernwärmeeinrichtungen sowie Heisswasser- und Dampfanlagen. Zudem sind wir führend bei der Messung und Regelung von kommunalem und industriellem Abwasser.

Per sofort oder nach Vereinbarung suchen wir für unseren **Standort Brügg BE** eine motivierte Persönlichkeit als technischen Verkäufer/in im Aussendienst (w/m/d).

Ihre Aufgaben

- Sie beraten unsere (potenziellen) Kunden und verkaufen die gesamte STEBATEC Produktpalette
- Sie bauen unsere Marktposition bei Bestandes- und Neukunden weiter aus
- Sie erarbeiten gemeinsam mit Kunden technische Lösungen
- Sie arbeiten eng mit dem Produktmanagement zusammen und definieren zukünftige Standards und Produkteideen

Das dürfen Sie erwarten

In einem kollegialen, flexibel agierenden Team mit kurzen Kommunikationswegen arbeiten Sie selbstständig, nach einer erfolgreichen Einarbeitung im Homeoffice und unterwegs und mit modernsten Arbeitsmitteln. Sie übernehmen Verantwortung, erhalten Kompetenzen, helfen mit unsere Marktposition weiter auszubauen

und erhalten Ihrerseits die Möglichkeit, sich persönlich weiterzuentwickeln.

STEBATEC bietet attraktive Anstellungsbedingungen und überdurchschnittliche Sozialleistungen.

Ihr Profil

- Eine Ausbildung in Elektrotechnik sowie praktische Erfahrung in Mechanik und Hydraulik, Planung und Service bilden die Grundlage Ihres Wissens und Könnens
- Erfahrung im Bereich Leittechnik und Alarmierung sind von Vorteil. Eine Weiterbildung in Automatisierungstechnik, Elektrotechnik oder einem ähnlichen Bereich erleichtert das Verständnis für unsere Produkte
- Neben Technik ist Verkauf und Kundenberatung Ihre Leidenschaft
- Dank Ihrer Beratungskompetenz werden Sie ein geschätzter Geschäftspartner für unsere Kunden
- Sie pflegen einen guten und freundlichen Umgang mit Kunden und engagieren sich persönlich für den erfolgreichen Abschluss von Projekten
- Bereitschaft für Reisen und auswärtige Arbeitseinsätze
- Organisationstalent und Interesse an ständiger Innovation
- Sehr gute Deutsch- und Französischkenntnisse
- Gültiger Führerausweis B

Ihre Bewerbung

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung inklusive Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen.

STEBATEC AG

Abteilung HR

Mattenstrasse 6a 📍 CH-2555 Brügg
+41 32 366 95 95 📧 jobs@stebatec.ch
stebatec.ch

